

集団授業をメインに、小学生から高校生まで通う郡山俊英スクール。同塾ではリクルート社が提供するスタディサプリ学習塾向けサービスを活用した指導を実践し、進学実績も年々上がり、地域で大きな存在感を放っている。ここでは、郡山俊英スクールの橋本紘樹代表に同塾の目指す教育、スタディサプリを使ったユニークな学習法を中心に話を聞いた。

高校生部門をスタディサプリで指導する郡山俊英スクール そのユニークな取り組みとは

した。にもかかわらず塾に就職した理由は、いろんな巡り合わせがあったものの、最終的には実力主義で自分が活躍できる場所に入った方がやりがいを感じると思ったからです。教えることは好きだけど、



橋本紘樹代表

実力で上に上がっていきけるのは塾業界だと考えて入社したのが経緯です。

会社員時代に培った知識と経験

橋本代表は2005年に仙台進学プラザに入社後、約12年間で複数の部門で部門長などを歴任されてきました。ご自身が教育事業に携わろうと思われたきっかけを教えてください。

元々は教員を目指していま

どもを育てるという共通の目標があるわけですから、**お互いが補完し合う形にするべき**だと思います。正直、5〜6年前から福島市、郡山市の公立学校も近いうちにスタディサプリを導入すると思っていました。だから導入されたときは、いよいよ来てくれたなと思って大歓迎でした。そうするとなおさら塾の必要性を皆さん感じると考えてました。それを管理してくれる人が必要になりますからね。それが塾としての役割、付加価値になり、ビジネスチャンスだと思いました。

スタディサプリのユニークな活用法

高校生に対しては、完全にスタディサプリだけで授業をしているのですか？

スタディサプリはあくまでもサポートです。集団指導がメインなので。高校生の集団部門を今年から本格的に始めたのですが、やはり集団指導の方が、圧倒的に成績が上がります。

でもなかなか高校生の集団指導をできる先生はいないのではないですか？

は非常に感謝しています。本当に阿部代表には今でも感謝してもきれません。ただ、あの当時は自分自身生意気なところもあり、もっと自分にはできると思い込んでいたところがあったんです。ですが、やっぱり離れてみて、進学プラザの偉大さを改めて気付かされています。今は、元進学プラザの社員が、ここまで成功していると感じることで恩返しができるかと考えています。

学校のスタディサプリ導入をチャンスに

そこから一度別の企業に転職しました。そこで4年ほど実績を積まれた後で、2021年に郡山俊英スクールの立ち上げられたんですね。

はい、開校してから2年目がそろそろ終わります。

郡山俊英スクールは、集団指導をメインにしている塾ですが、個別指導が多い今では一から立ち上げる塾は全国的にも珍しい

そうですね。ただ、我々は基本、スタディサプリの授業をそのままライブ授業でやるんです。**スタディサプリの授業を我々講師が事前に見て、説明が足りないところとか、ここは引っかけかかるだろうなと思うところを補足しながら授業をします。**そして宿題として、授業内容と同じ講座をスタディサプリで学習してもらっています。

ユニークな使い方は？

そうすると一週間のうちに同じ内容を二度学ぶことになります。だから、学校よりだいたい半年ぐらい早く学習が終われます。そうすると、首都圏や関西圏、全国の中高一貫校の子たちと同じぐらいの進度で教科書の内容を終わることができるので、**地方の生徒たちのデメリットを消せます。**また、学校でも同じ学びをするので復習になりますよね。その分、我々が授業準備やスキルを身につけるのはとても大変だったんですが、

それは大変ですよ。

いやもう毎日猛勉強しました。その甲斐もあって、私も含めうちのスタッフは**元々高校生を教えられませんでした**

です。その中で、あえて集団指導に挑戦しようと考えられたわけですね。今は何人ぐらいの生徒さんが在籍されていますか？

高校生が40人、中学生が90人、小学生が30人の約160人ぐらいいですね。

スタディサプリは、開塾当初から入れようと思っていたのでしょうか？

そうですね。前職時代から使っていました。**スタディサプリの時代が来ると出始めた当初から思っていましたから。**この価格で、このクオリティは大手の予備校でも絶対にまねできないと感じました。

現在は高校生に対してスタディサプリを活用されています。一方で、郡山の高校にもスタディサプリが導入されている中で、生徒もスタディサプリに慣れていくわけですね。その場合、塾でのスタディサプリの活用法はどのようにされているのでしょうか？

ば東北大などの旧帝大レベルの大学へもあと2、3名出してあげたいと思っています。

我々としては旧帝大や医学部医学科を目標としているのですが、でも生徒が行きたいという大学であればどこでもいいんですよ。別に東大に何人入れるとか、医学部に何人入れるのかということよりも、志の高い人たちに来てもらって、この大学に行きたいんだしたらこうやって行こうぜって、**一人ひとりの志望大学に合わせた学習ができるのがうちの良さだ**と思います。

おかげさまで志が高い生徒がどんどん増えてきています。今では周辺の中学校の学年トップはほとんど我々の塾を選んでくれています。小



高校生の指導にはスタディサプリ学習塾向けサービスを活用している



昨年移転して増床した郡山俊英スクールの外観

もともと、映像授業は繰り返し前提のものだと考えています。だから学校と塾が同じことをやるべきだと私は思うんです。復習効果はやっぱ同じものをやった方が高まるわけですし、科学的にもそれは証明されています。一番もつたいないのはやっぱり、塾と学校で違う方向性に行っちゃうことです。学校は学校の決まりがありますから、やるならば塾側が寄ってあげればいいわけですよ。一番不幸なのは、**学校の先生はこう言っているのに塾の先生はこう言っている。どっちを信じたらいいんだ**よって生徒が混乱してしまうことです。そうじゃなくて、やっぱり同じ子

学生も将来の大学受験を見据えて通塾する生徒が増えました。小学生、中学生に関しては、模試によっては全県1位や全国1位を取るような生徒も増えてきましたので、これからは本当に楽しみです。

スタディサプリ学習塾向けサービス新規申し込みキャンペーン実施中!

2023年3月31日(金)までの新規お申し込みで
2023年4～9月のご利用料金が毎月お得に!

(通常生徒1人あたり税込2,178円/月(税込)のところ、対象期間中は生徒1人あたり税込1,490円/月でご利用いただくことができます)

※キャンペーン申し込み締め切り:2023/3/31(金)17:00
※本キャンペーンは予告なく変更・中止・延長する場合がございます。

詳しくはこちらから



もしくはWeb検索!

スタディサプリ 学習塾 検索